



**UNITE
FOR
GOOD**

よいことのために手を取りあおう
2025~2026年度
ファンチエスコ・アレッフォ RI会長メッセージ

WEEKLY BULLETIN

2025年9月25日(3554例会)(創立74周年) 呉ロータリークラブ週報 NO.3468

■呉 RC 2025~2026 年度テーマ 『ロータリーについて更に深く語り合おう』

会長 山村 貞夫	幹事 中河原圭司	会長エレクト 佐々木 英夫
副会長 大塙 俊	会計 片山 功一郎	会場監督 多賀 茂
直前会長 長行事 義人		

〈事務局〉 T737-0045 呉市本通4丁目8-12 呉商工会議所ビル南館7階 705号室 ☎ (0823)24-4411 FAX(0823)21-5692	〈例会場〉 T737-0051 呉市中央1丁目1-1 呉阪急ホテル ☎ (0823)20-1111 FAX(0823)20-1120
E-mail▶kure3rc@urban.ne.jp HP/URL▶http://www.kurerotaryclub.jp My Rotary▶https://my.rotary.org/ja/user	〈例会日時〉 毎週木曜日 12:30~13:30

今週のメインプログラム

9月 25 日 (木)

出席・プログラム委員会 担当例会
新会員卓話 橋本 良晶 君

次週のメインプログラム

10月 2 日 (木)

広報・クラブ週報委員会 担当例会
外部講師
「メディア・リテラシー」
堀口海運 株式会社
代表取締役社長 堀口悟史様



Facebook Home page

第 3553 例会記録 【9月 11 日(木)】

【プログラム】例会開始 18:00 ~ 点鐘
ロータリーソング「我らの生業」
お客様紹介 親睦活動委員会
会長挨拶 山村 貞夫 会長
お知らせ 呉RC75周年実行委員会 志々田委員長
委員会報告 出席プログラム委員会 神田委員長
幹事報告 中河原 圭司 幹事
S・A・A
例会終了 点鐘

懇親会開始 18:10 ~ (司会:親睦活動委員会 長田 浩昌)
委員長挨拶 大之木 伸行 委員長
アトラクション① 呉氏 ダンスパフォーマンス
乾 杯 長行事 義人 直前会長
～歓 談～
アトラクション②
「テーブル対抗呉音頭コンテスト」
～歓 談～
懇親会終了 ロータリーソング「手に手つないで」
閉宴挨拶 大塙 俊 副会長
閉 宴

【出席率】前々回85.51% 今回79.71% (会員71名・欠席14名・免除2名)

【来客】会員ご家族 大上 容子 様、大之木 雅子 様、大村 喜久子 様、佐々木 敏子 様、武田 洋子 様、長尾 宏子様、三宅 富美子 様、明神 明子 様、山村 恭仔 様

【他クラブ出席者】◇奥原・岩本君 (9/10呉東) 畦・松田・西藤君 (9/17呉東) 5名

【欠席者】◇青山・石田(茂)・石田(直)・宇都宮(公)・奥原・勝坂・菅原・武田(信)・田原・中野・平原・増岡・松田・森澤君 14名

【出席免除者】◇海生(孝)・武田(保)君 2名

【幹事報告】◇第三回理事会議事録配布は次回例会 HPに掲載しております

【委員会報告】◇75周年実行委員会委員長 志々田 幸治 委員長…75周年記念式典・懇親会の案内
キャッチコピー『祝75周年!～奉仕の心、次の時代へ、希望をつなぐ～』除幕式

◇出席・プログラム委員会 神田 健治 委員長…出席率(8月) 84.87% メイクアップの御願い

【S.A.A】◇中崎 誠 君…先週、「ロータリーの友」「ガバナー月信」「クラブ週報」への掲載と例会での卓話 無事お役目を果たすことができました。今後は、皆様への投稿催促のお役目を果たすべく頑張ります。御協力宜しくお願ひします。

◇谷口 彰啓 君…呉信用金庫創立100周年記念 第三回くれしんU-12サッカー大会を開催して頂き、参加選手が喜んでおります。呉信用金庫様 ありがとうございました。

◇佐々木 英夫 君…9月7日 呉ロータリークラブゴルフコンペにて優勝させて頂きました。8月に80歳になり女性と同ティーグランドがよいスコアのつながりました。5,6年ぶりの優勝なので、大変喜んでいます。

◇SAA副委員長のプチニコニコ…今日ステージに立てたので、プチニコニコします。75周年よろしく!

◇入会記念:大村 一郎 君・稲葉 周三 君・志々田 幸治 君・佐々木 英夫 君・中河原 圭司 君
沖田 浩一 君・谷口 彰啓 君・吉川 達也 君・武田 明代 君

◎ニコニコ基金金額 43,000円(累計金額461,000円)



【私の仕事と職業奉仕】

株式会社 呉阪急ホテル 代表取締役社長 橋本 良晶



2025年4月より歴史と伝統のある呉ロータリークラブの一員として名を連ねさせていただきました。どうぞ皆様よろしくお願ひいたします。

私の社会人としてのスタートは、大阪でホテリエとして接客の最前線からでした。バーテンダーにはじまり、中国料理、鉄板焼、バイキング、カフェレストランなど飲食の現場から、婚礼や宴会、ホテルイベントなどの企画・広報などの部門長を経験し、その後は京阪神の駅ナカや商業施設に飲食店を100店舗ほど運営していた会社の役員を経験し、ホテルへ復職してからは本社勤務と東西4つのホテルで副総支配人・総支配人を務めて参りました。

40年近くこの業界で仕事を続け、国内外を問わず多種多様な人たちと接して失敗と成功を繰り返していく中、この事業を継続していく為には常に肝に銘じておかなければならぬ3つのこと、どこの職場でも一緒に働くスタッフ達と共に共有するようになりました。

まずひとつ目は「これでいい、その瞬間に進歩は止まる」というものです。

新たにはじめたビジネスで成果が出たとき、そこで良かった良かったで終わってしまうことがあります。でも、その成果が出た時こそ反省する時であり、成功は新たな次の成功への出発点と捉えようという発想です。昨日と同じ成功に満足しているとやがて廃れていく日がやってきます。それが続いていくと、その過去の成功にすがって仕事をしていくしかない引き出しの

少ない人になってしまいます。

ふたつ目は「いい商品が売れるのではなく、売れたものがいい商品」という考え方を持つことです。作り手(売り手)が自信を持っていい商品とは何でしょうか。原価の高い商品、時流に即したもの、量が多いものなのでしょうか。作り手(売り手)が思っているいい商品が売れるのか。作り手(売り手)が一生懸命考え、原価をかけて、手間をかけてこだわった思い入れのある商品でも売れなければ(支持されなければ)全く意味がありません。それよりも、まかないで食べたいたメニューを販売してみたら飛ぶように売れた。その方が企業にとってはいい商品です。買うのはお客様で、お客様に支持され売れてこそいい商品なのです。

そして最後3つ目は「失敗のない安全な場所が、いちばん成功に遠い場所」という言葉です。失敗しない安全な場所というは何もしない場所です。なので、その場所に居れば大きな失敗をすることはできません。でも、その場所に居ては何も生まれて来ないです。その場所から一刻も早く抜け出そう。そのためには、気付いたことはまずやってみる。結果が出なければ改めていけばいいだけです。

上記の3点については、視点を変えればロータリー活動においても当てはめて実行していくものと思っていますので、自身にも言い聞かせ「職業奉仕」へ繋げて参ります。